

Guida – Come Vendere Su Amazon Oggetti Nuovi Usati o Libri, in 5 Semplici Passi .

1. Crea il tuo account venditore per iniziare a vendere i prodotti

Cosa ti serve per completare la registrazione?

1. Carta di credito (?)
2. Numero di telefono (?)
3. Dati sulla tua azienda (?)
4. Informazioni sulla persona di riferimento principale (?)
5. Informazioni sui titolari effettivi (?)
6. Dati bancari (?)

Il tuo account include Logistica di Amazon, che ti consente di utilizzare le straordinarie risorse logistiche e di distribuzione di Amazon. Logistica di Amazon è un servizio a consumo che non prevede costi fissi, requisiti minimi di inventario o contratti.

Registrazione

Sai un nuovo cliente?

Il mio nome è:

Il mio indirizzo e-mail è:

Inserisci di nuovo per confermare:

Scegli una password

Questa sarà la tua password per Amazon.

Inserisci una nuova password:

Inserisci di nuovo per confermare:

[Crea account](#)

Accedendo dichiari di aver letto e accetti integralmente le nostre [Condizioni generali di uso e vendita](#), la nostra [Informativa sulla privacy](#) e le nostre policy su [Cookies](#) e [pubblicità su Internet](#).

2. Carica l'inventario dei prodotti

Con il servizio Vendita su Amazon, puoi caricare il tuo inventario con la massima facilità

Dopo esserti registrato per la vendita online, usa l'interfaccia web o i file di testo per inserire rapidamente le inserzioni su uno o più siti europei di Amazon (amazon.co.uk, amazon.de, amazon.fr, amazon.it, amazon.es).

Se scegli di gestire i tuoi ordini tramite Logistica di Amazon, noi ci occuperemo di stoccare i tuoi prodotti, imballarli e spedirli in tutta l'Unione europea, nonché di fornire il servizio di assistenza clienti.

Richiesta di esenzione da UPC/EAN e approvazione Registro marche Amazon

Per creare offerte dei tuoi prodotti, per alcune categorie chiediamo un codice UPC/EAN o l'iscrizione nel Registro marche Amazon. Utilizza questa pagina per richiedere l'esenzione da UPC/EAN o di essere considerato per l'iscrizione nel Registro marche Amazon.

* Categoria:	Seleziona	
* Stima reddito annuo online:	Seleziona	
* Condizione dei prodotti:	Seleziona	
* Sito web aziendale:	<input type="text"/>	
<small>Dove possono essere visualizzati i tuoi prodotti? Inserisci l'URL in formato www.italiainazienda.it.</small>		
* Descrizione compagnia:	<input type="text"/>	
<small>Fornisci una descrizione della tua compagnia e/o marca.</small>		
* Marche che necessitano di esenzione:	Nome della marca	Che legame esiste tra la tua compagnia e questa marca?
<small>È preferibilmente preparato di scrivere il nome della marca, esattamente nel modo in cui desideri quest'ultima venga visualizzata nella pagina del prodotto.</small>	<input type="text"/>	Seleziona
		<input type="button" value="Aggiungi altre marche"/>
* Quali strumenti usati per caricare le offerte?	Seleziona	
* Numero di prodotti che necessitano di esenzione da UPC-EAN	<input type="text"/>	
* Motivo esenzione UPC/EAN:	<input type="text"/>	
<small>Indica la motivazione per la quale necessiti di un'esenzione da UPC.</small>		
* Nome:	<input type="text"/>	
* E-mail:	<input type="text"/>	
* Telefono:	<input type="text"/>	
* Nome della compagnia:	<input type="text"/>	
	<input type="button" value="Invia"/>	

3. I clienti scoprono e acquistano i tuoi prodotti

Amazon è un sito leader per la vendita online, visitato da milioni di acquirenti.

Inoltre, se converti le tue offerte in Gestite da Amazon, i prodotti avranno più visibilità, diventando idonei al programma **Prime** e usufruendo in molti casi, di opzioni di consegna rapida e gratuita. Logistica di Amazon può aumentare anche le possibilità di ottenere la **Buy Box** per i tuoi prodotti.

4. Consegni i prodotti ai clienti

Amazon ti comunica tramite e-mail e sul pannello di controllo di Seller Central quando è stato effettuato un ordine.

Puoi lasciare che sia Logistica di Amazon ad occuparsi dello stoccaggio, ritiro, imballaggio e spedizione dei tuoi prodotti agli acquirenti oppure puoi occupartene tu stesso. [Per saperne di più sulla Logistica di Amazon](#)

5. Ricevi il pagamento

L'importo dovuto viene depositato sul tuo conto bancario al netto delle commissioni di Venditore Amazon e ti viene inviata un'email di notifica.

Scegliendo l'Account venditore Pro, potrai usufruire di molti più vantaggi se vendi oltre 40 prodotti al mese. È la soluzione ideale se vendi regolarmente online e vuoi accedere a vantaggi supplementari, come gli strumenti e i report automatici, la vendita tramite un solo clic oppure se vuoi inserire i prodotti in vendita in categorie che richiedono l'approvazione.

Oppure Vuoi vendere soltanto occasionalmente? Per saperne di più...

vedi su amazon

